COMPANY PROFILE

Techno Wing

株式会社 テクノウイング

代表メッセージ

Message From President

フェアネスの旗をなびかせ はばたく、誇り高き翼へ。

代表取締役社長
長澤 康夫

フェアネスの精神

2002 年、15 名で創業、2004 年に IT 企業 3 社の合併でテクノウイングとしてスタートした当社は、2008 年には 100 名を超える組織となりました。規模の成長に合わせて社内体制づくりにいっそう力を注ぎ、ユーザー、そして社会への貢献度を高めていくことに力を注いでいます。

その中で私たちが一貫してよりどころとしているのは " フェアネス（fairness= 公正）" です。経営、ビジネス、組織、あらゆる場面で思考と行動をフェアネスの精神に照らし合わせ、IT サムライとでもいうべき気概を持ち続けて IT 分野のめまぐるしい変化の中でも揺るがない普遍的価値観を追求しています。どんなときも正々堂々、信頼に値する企業、人間であることが私たちのモットーです。

ワンストップサービスにコンサルティング力をプラスして

敷居は低く、技術は高く。私たちがめざすビジネスの基本はユーザーのいちばん身近な存在になることです。システムの大小を問わず、あらゆるユーザーに私たちが誇りとするハイスキルを存分に享受してもらいビジネスの新たな力としてもらうことが私たちの役割だからです。

ハードの販売から開発、保守、運用、さらには技術者派遣までをカバーするワンストップサービスにコンサルティング力をプラスして提供する私たちのスタイルを支えるのは営業と SE の連携です。ラグビーでたとえるなら営業はフォワード、SE はバックス。どんな状況でも前をめざすフォワードの強さと、素早く冷静な判断を下すバックスのひらめきで、ユーザーの望むゴールを決めていきます。

フロンティアスピリットとダイナミズム

当社は札幌本社と東京オフィスを持ち、北海道の開拓者魂と首都圏のビジネス・ダイナミズムを調和させ、着実に業容を拡大させています。札幌・東京間に大きく架かる橋を行き来する情報や人が、それぞれの土地での地域性に合わせたきめ細かな対応に深さと幅をもたせています。地域に根を下ろしながらも視点はローカルにとどまらない、札幌・東京体制によるシナジー効果は今後ますます大きくなり、ユーザーの複雑で高度な要求にも、より迅速、柔軟、緻密に応えられるようになっていくでしょう。

私たちは、たくさんの夢と課題をもって歩んでいます。その一つひとつにフェアプレーで臨み、ユーザーと共に少しずつ高く、遠くをめざしていきたいと考えます。今後のテクノウイングにご期待ください。

(株) 北海道総合技術研究所との資本・業務提携

当社は 2018 年 3 月に（株）北海道総合技術研究所（略称 HIT 技研）との資本・業務提携を実施いたしました。これにより資本的には HIT 技研の 100%子会社となり、業務的には HIT グループの一員として活動出来ることになりました。かねてより友好関係にある両社のパワーを結集させることにより、今までにない成果を発揮し、より高いステージへ飛躍できるものと確信しております。

2018 年、当社は設立 16 年目を節目としてさらに強力なウイング（翼）で飛び立ち、フェアーで潔いさわやかな会社作りに邁進していく所存でございますので、どうか引き続きご期待いただきたいと思います。

理念
Vision

技術力、サービス力、人間力を調和させ、新たな価値を創造します。

アプリケーション

現場にある問題解決の鍵を見逃さないよう、「困ったときは現場に戻る」を実行します。
お客様から投げかけられる課題にいつも「yes」とこたえられるよう、営業と技術双方のスタッフが一緒に知恵を絞ります。

お客様満足度 No.1

お客様の業務の多彩な場面に対応できる技術基盤と知識の獲得に努めます。
独立系のメリットを生かし、お客様の課題の本質に直にアプローチします。

フレキシブル

柔軟で迅速な判断と意思決定で、スピーディな対応を心がけます。

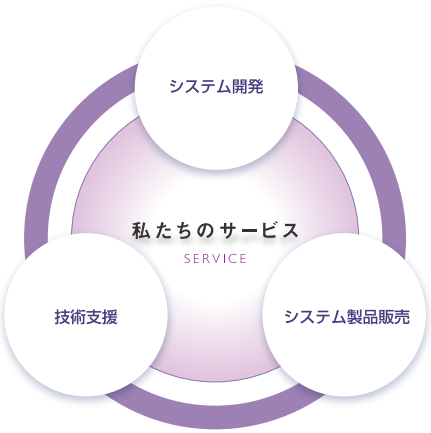
理念の実践

- 現在のベストと普遍的価値を両立させた提案をしています。
- ハイスキルを規模、ニーズに最もフィットするかたちで提供しています。
- ユーザーの声がダイレクトに届く直接契約を多く手がけています。
- スピード、コストの要望に柔軟に対応しています。
- ユーザーの課題に、束縛のない独立系のメリットを生かして取り組んでいます。
- 札幌本社はニアショアの開発拠点としても技術力を発揮しています。
- 現場重視の姿勢で、ユーザーの業務に寄り添うサービスを実行しています。
- ハードもソフトもすべてを手がけ、多彩なニーズに応えています。
- コンサルティング力の強化に努め、長いおつきあいをめざしています。

事業紹介

Business Info.

ハードからソフト、運用サポートまで 一貫したサービスだから実現できる安心感を、テクノウイングが身近にします。



システム開発受託　ビジネスの課題を未来の力に変えます。

オープン系を主としたシステム開発の要件定義・設計・テスト・運用・保守まで、すべてのフェーズにおいて幅広いアプリケーションに対応したスキルを保有し、お客様の経営課題をシステムに置き換えています。あらゆる業種、あらゆる企業規模に対応でき、時代のニーズに合わせて最高のパフォーマンスを提供することをめざしています。
個々の開発には、多彩な人材のなかから最適なメンバーを選び、チームを組んで全力で取り組みますが、スキル自慢の技術系スタッフはもちろん営業スタッフの力を最大限に活用して、ビジネスとしての課題について高度で複雑な判断を下しながら進めていくのがテクノウイング流です。
これまでさまざまな分野で幅広くシステム開発を手がけてきましたが、その実績は高度なデータ分析など新たな得意分野の確立へと発展する動きにもつながっています。お客様の後方支援をしながら、同時にお客様の力をお借りしてテクノウイングも成長する。システム開発受託事業は、お客様とのつながりの大切さをもっとも実感させてくれる事業です。

技術支援　ニーズに合わせ、スペシャリストもゼネラリストも。

即戦力となる技術者をお客様のオフィスに常駐させ、システム開発、オペレーション、維持、管理を担当するサービスです。高度なプログラミングスキルをもった技術者、Web に精通した技術者、プロジェクト管理を担うことのできる技術者、特定の業種や業態の専門知識、ノウハウをもった技術者など、お客様のさまざまなニーズにこたえます。得意分野を確保しつつ、さらに複数の分野の業務知識を駆使して業務に当たることのできる、経験豊富なゼネラリストを多く確保していることも特色です。
お客様のオフィスで働くにふさわしいメンタリティを備えていることも重視しています。テクノウイングの技術者は、信頼できるスキルはもちろん、高いモラルとすぐれたコミュニケーション能力をあわせもった人材として、常駐先のお客様に確かな評価を頂いています。

システム製品販売　ハード、ソフトを柔軟に組み合わせて提案します。

当社のシステム開発、運用サポートサービスにプラスして、最適なハードウエア、ソフトウエアの選定や調達までを幅広く行っています。IBM 製品をはじめ、幅広い取り扱い製品のなかから、お客様の業務内容やシステムまでをしっかり把握した上で、もっともふさわしい製品を柔軟に組み合わせて提案します。
単にモノとして販売するのではなく、お客様が必要とする情報、フル活用するための提案なども一緒にお届けすることで、多角的にビジネスをサポートします。安心してお任せください。
システム面、製品面、両面から広く、かつ深く考えアドバイスできるのが私たち。業務改善についてのイメージが具体的に描けない場合でも、「とりあえずテクノウイングに相談してみよう」と言われるようになることが目標です。

人材育成
Training

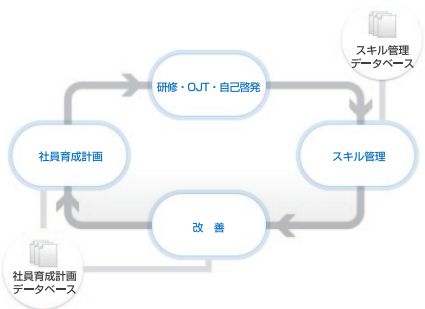
実践で活躍する社員を育成すること、それがテクノウイングが成長できる最大の理由です。

テクノウイングの人材育成の目的は、個人の成長を通じて会社の発展を図ることにあります。
将来を社員の可能性に託して社員一人一人が会社を通して、企業人として成長することを援助します。

人材育成の方針

- 社員の成長とテクノウイングの発展が共にできる視点に立って、推進する。
- 経営理念について、社員がよく理解でき、仕事で実践できることを目指す。
- 実践での育成を中心とし、さらに自己啓発も援助・促進し、自ら学び成長する社員を育成する。
- 全社的な体系や施策にもとづき、組織的に推進し、学習する組織を目指す。

スキル管理の基本サイクル



テクノウイングではスキル管理プログラムにより、1 年に 1 回、自分のスキルを見つめなおし、上司との面談を通じて会社の目標や顧客の利益に沿った、社員の自発的なスキル向上を促す仕組みづくりをしています。

01. 社員育成計画
キャリアプランとスキルアップ計画の作成。

02. 研修・OJT・自己啓発
自発的なスキル向上、人材育成プランの実施。

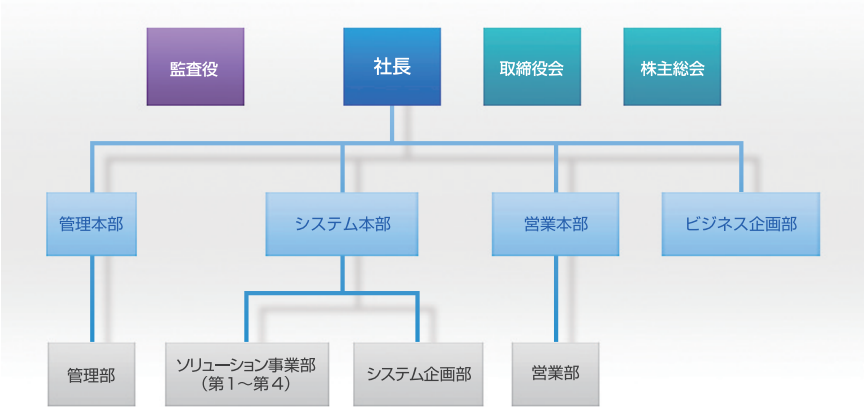
03. スキル管理
保有スキルや熟練度・達成度を把握。

04. 改善
実績・スキルから次の社員育成計画を立てる。

会社概要
Company Info.

社名	株式会社テクノウイング Technowing Co.,ltd
所在地	**【本社】** 〒060-0001 札幌市中央区北1条西3丁目3番地 敷島プラザビル8階 TEL：011-222-7350 FAX：011-231-8013 **【東京オフィス】** 〒103-0015 東京都中央区日本橋箱崎町 3-14 アライズビル 5 階 株式会社アイネットワーク事業所内 TEL：080-1975-0270
創立	2002 年 4 月
資本金	8,000 万円（（株）北海道総合技術研究所 100%出資）
役員構成	代表取締役社長　長澤　康夫 取締役　高橋　俊一 取締役　伊藤　浩 取締役　久末　博昭 取締役（非常勤）　澤田　知宏 監査役（非常勤）　古川　正志
役職員数	65 名（2018 年 4 月 1 日現在）
届出	特定労働者派遣事業 受理番号：特 01-300922
売上高	5.1 億円（2018 年 3 月期）
グループ会社	（株）北海道総合技術研究所 （株）アイネットワーク
取引銀行	北洋銀行
主な取引先 （五十音順）	愛宕倉庫株式会社／石狩市／株式会社アドウィック／株式会社恵和ビジネス／株式会社北海道総合技術研究所／株式会社 JA 北海道情報センター ／株式会社エイチ・エル・シー／株式会社クレスコ／株式会社北海道新聞社／株式会社メトリック／北日本コンピューターサービス株式会社／共和コンクリート工業株式会社 ／札幌市／札幌総合情報センター株式会社／日本アイ・ビー・エム株式会社／日本アイビーエム・ソリューション・サービス株式会社／日本情報通信株式会社／ビルコン株式会社／北雄ラッキー株式会社／ホクレン情報サービス株式会社／ホーマック株式会社／ほくでん情報テクノロジー株式会社／六花亭製菓株式会社／ DCM ホールディングス株式会社　他

組織図
Organization Chart



沿革
Company History

2002年度	株式会社スキャン設立 資本金 3,000 万円で、ソフトウェア受託開発事業を開始
2003年度	事業拡大に伴い本社を移転 (札幌市中央区北 1 条西 3 丁目 3 番地 札幌住友信託ビル 8 階)
2004年度	北海道ソフトサービス株式会社、株式会社ドゥコムと合併 株式会社グローバルソフトウエアサービスの営業権を取得 商号を株式会社テクノウイングへ変更
2005年度	北海道流通サービス有限会社と合併、広告代理事業を開始
2006年度	東京本社を開設し、札幌本社／東京本社の全国 2 拠点体制に移行 年商 10 億円超を達成（2007 年 3 月期 13.2 億円）
2007年度	新卒の定期採用を開始 札幌商工会議所主催の平成 19 年度「北の起業家表彰」奨励賞を受賞 特定労働者派遣事業届出（受理番号：特 01-300922） 役職員 100 名超となる
2008年度	プライバシーマーク使用許諾事業者認定（第 10822988(01) 号）
2009年度	テクノウイング品質管理標準を制定 全国経済誌「財界」12 月号に掲載 資本金 8,000 万円に増資
2010年度	大型金融システム開発プロジェクトに参画
2011年度	農協系基幹業務開発プロジェクト参画開始
2012年度	流通業ニアショア開発プロジェクト参画
2013年度	製造業基幹業務再構築プロジェクト参画 東京本社　移転
2014年度	農協系基幹業務開発プロジェクト・サービスイン 酪農業支援業務開発プロジェクト参画
2015年度	自治体業務プロジェクトに注力
2017年度	2 本社制を改めて、東京本社を東京オフィスへ変更 （株）北海道総合技術研究所と資本・業務提携